

@2022 Nihon Medical Career All rights reserved

薬剤師特化 Basic 面接対策

「あなた以上に、あなたのキャリアを考える」
株式会社日本メディカルキャリア



目次

面接準備

01

「職務経歴」
何をどこまで
書けばいいの！？

02

こんな転職理由は
不採用になる！？

面接当日

03

面接で言葉に
詰まってしまったら！？

04

逆質問の
正しい回答は！？

「職務経歴」何をどこまで書けばいいの！？

分かりやすい

具体的

職務経歴のポイントは

「分かりやすく」

「具体的に」



「職務経歴」何をどこまで書けば・・・

★ **誰が見ても「どんな病院」「どんな薬局」**が分かるように。

過去に勤務していた病院や薬局の、詳細な業務内容や
病床数・標榜科目・応需科目・処方箋枚数・在宅詳細など、
あなたの経歴を初めて見た人でも分かるように記載。



★ **具体的な「実績」や「取り組み・工夫」**を必ず入れる。

※実績については具体的な「数字」を記載することがポイント

病院の場合の例

- ✓ 2年目,3年目に新人教育を担当（各1名ずつ）
- ✓ NSTチームの担当として回診,
カンファレンスに参画

調剤薬局の場合の例

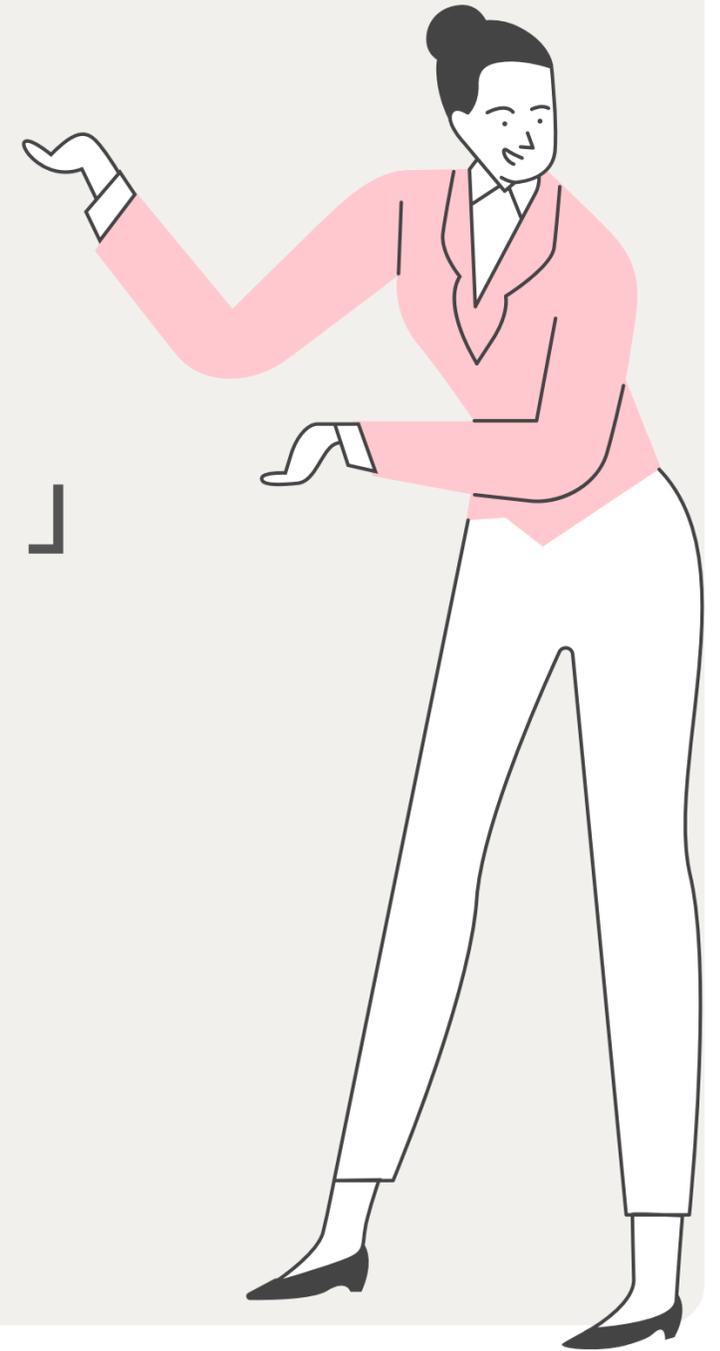
- ✓ かかりつけ薬剤師として〇名を担当
- ✓ 施設1件を担当し、医師との往診同行を実施
- ✓ 医師への折衝,患者様への声掛けを徹底し、
後発品加算を83%から86%へ

こんな転職理由は不採用になる！？

転職理由は
面接の合否に
関わる

面接では
「**経歴すべての転職（退職）理由**」
を聞かれることが増えている。

転職理由の伝え方は、
面接の採否の結果に大きく関わる重要なポイント！
こんな転職理由は不採用になる例文をご紹介します。



こんな転職理由は不採用になる！？

キャリアアップのため

この言葉、実は要注意！「キャリアアップ」と一口に言っても、その意味は人それぞれ。

(1)なぜ今の会社ではキャリアアップができないのか

(2)具体的にどうしたいのか

など、「キャリアアップ」という言葉だけではなく、**具体的に**あなたが目指すキャリアを伝えるべき。

要注意

上司が厳しく馬が合わない

「人間関係」はよくある退職理由。

ただ、上手くいかなかったことを、すべて他責にしていないかが大切。

自分の足りなかったところや、努力したこともきちんと洗い出した上で、伝え方を考える必要がある。

また、「チームワークを大切にしたい」など、**ポジティブな言葉**に変換することもできる。

よくある

店舗異動になり、通勤が遠くなったためしんどい

正社員の場合、店舗異動はよくあること。

「店舗異動は最初から分かっていたことでは？」と思われてしまう可能性大！

不満や愚痴に聞こえる可能性があるため、ストレートに伝えずに、**ポジティブに変換**しよう。

よくある

面接で言葉に詰まってしまったら！？

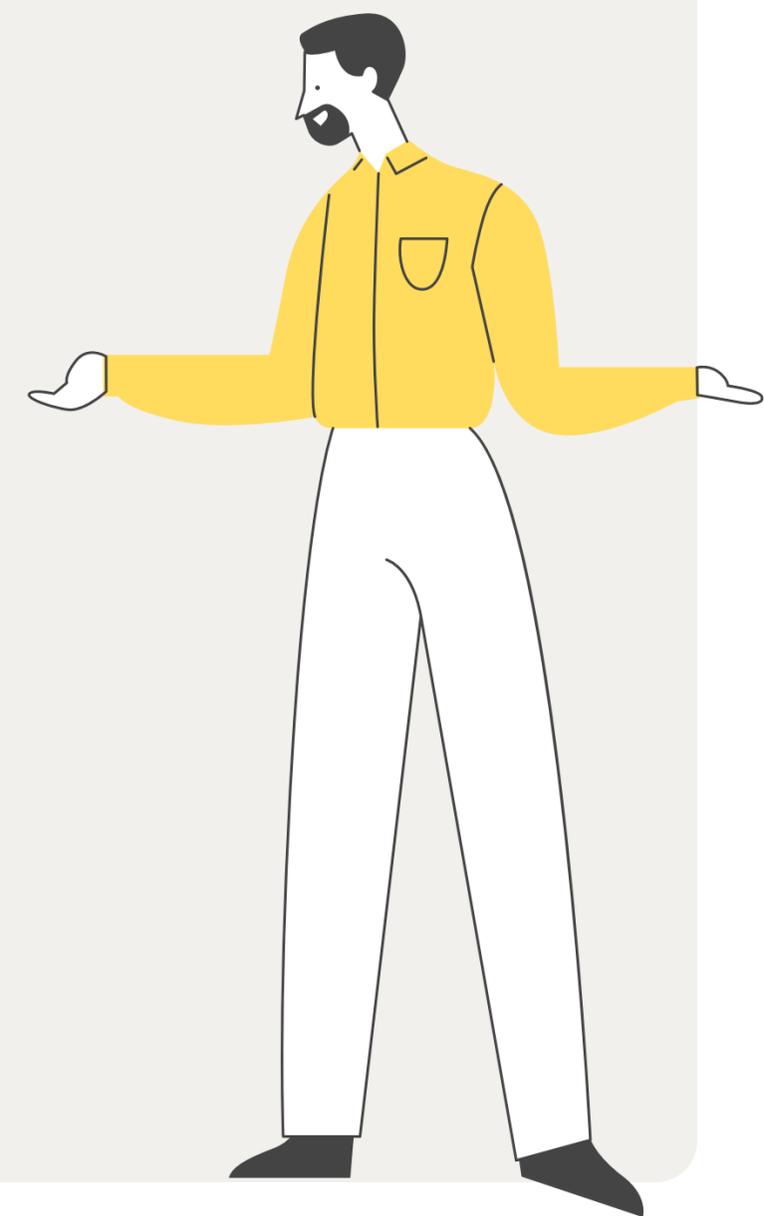
面接では
対応力を
みている

面接では「対応力」を見ている

面接では状況に応じて臨機応変な対応ができるか、
あなたの対応力を見ている！

しっかり事前準備をして、質問の回答例を考えていても、
緊張で回答に詰まってしまうたり、想定外の質問に頭が真っ白に。

そんな経験、誰しも一度はありますよね。
そんな時、あなたはどうする？



面接で言葉に詰まってしまったら・・・

1 質問の内容を確かめる

面接官の質問の意図が汲み取れない場合は、
質問の内容を確かめる質問をし、考える時間を稼ごう！

「〇〇に関する質問と
いうことでしょうか？」

「もう一度質問を
お伺いしてもいいですか？」

2 沈黙の許可を取る

何も言わずに数十秒沈黙が続くと、雰囲気为重たくなり、
余計に話し辛くなってしまう。どうしても回答に困ってしまったときは、
「少し考えるお時間をいただけますか？」と、
沈黙の許可を取ろう！とは言え、考える時間は数秒です！

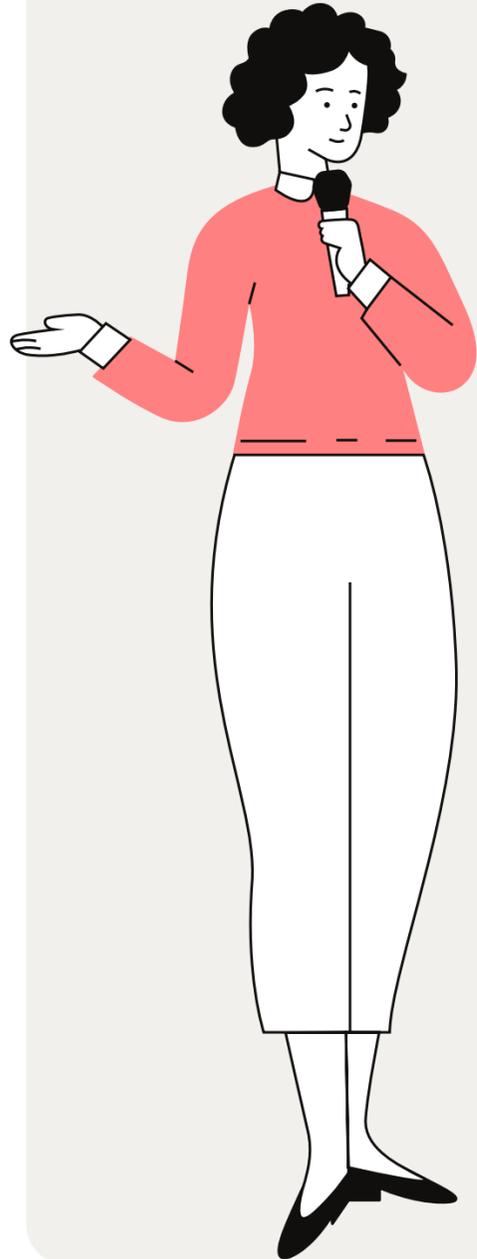
「少し考えるお時間を
いただけますか？」

3 素直に気持ちを伝えよう

緊張から言葉に詰まることは、よくあること。
焦らずに、正直に伝えることも大切！
「大丈夫ですよ」と面接官が仰ってくださり、
逆に場が和むことも！その間に、回答を考えよう！

「すみません、
緊張してしまって・・・」

逆質問の正しい回答は!?



逆質問では

- どの程度入社したい意欲があるか
- コミュニケーション能力
- 個性や人柄と社風があっているか

を見ている。

面接の後半で必ず聞かれる「何か質問はありますか？」

突然聞かれると慌ててしまう・・・。

事前に回答を準備しておくことが大切！

逆質問は最後のアピール！回答は面接の評価につながる！

逆質問では
入社意欲
社風と合うか
を見ている

面接で言葉逆質問の正しい回答は!?

自分自身や意欲をアピールする質問では、ただ質問だけをするのではなく自分の考えを添えることで、積極性をアピールすることもできる。

ふさわしい質問例

会社や
職場に対
する質問

「今後の店舗拡大や方向性について
教えていただけますか？」

「在宅の件数は
どのくらいでしょうか？」

「広域処方は
どの程度ありますか？」

自分自身
意欲を
アピール

「将来的にマネジメントにも
興味を持っていますが、
人材育成に関する研修制度には
どのようなものがありますか？」

「入社までに特に学んでおいた方が
良いことはありますか？」

面接で言葉逆質問の正しい回答は!?

「特にありません」はもったいない！
せっかくの企業を知るチャンスを見逃している事に…
そして、意欲・志望度のない人だと思われる。

マナー違反の質問例

- ✕ 調べれば簡単に答えがわかる質問
(HPに記載があるのに「店舗は何店舗ですか？」など)
- ✕ 待遇面について「のみ」質問をする
(「給与はいくらですか?」「残業はどれくらいありますか?')
- ✕ すでに面接官から説明があったことを再度聞いてしまうこと
- ✕ 特にありません
(意欲がない、準備不足だと思われる)
※準備した質問が面接内で全て解決した場合は
「お伺いしたかった質問はすべて、お話しのなかで解決しました」とお伝えしましょう



日本メディカルキャリア

1999年の創業以来20年にわたり
薬剤師のキャリア形成・転職をお手伝いしてきた
私たち日本メディカルキャリアは
「あなた以上に、あなたのキャリアを考える」を信念に
みなさまの人生・キャリアに寄り添った支援を行います。



キャリア・転職・開業 個別相談のご予約はこちら

[個別相談を予約](#)

COMPANY DATA

社名 株式会社 日本メディカルキャリア
設立年月日 2017年4月1日
資本金 1,000万円
本社所在地 〒150-0041 東京都渋谷区神南1-18-2フレーム神南坂3階
連絡先 ☎03-5784-1575 FAX：03-5784-1615
代表者 代表取締役 落合 宏明

[サービスの詳細を見る](#)

事業内容

有料職業紹介事業（有料職業紹介事業許可番号13-ユ-308417）

キャリア支援事業・ライフ支援事業

転職サイト「医師ベストキャリア」の運営 <https://ishibestcareer.com/>

転職サイト「薬剤師ベストキャリア」の運営 <https://yakuzaishibestcareer.com/>

医師資産形成支援サイト「医師資産形成.com」の運営 <https://ishishisankeisei.com/>

クリニック開業案件情報サイト「医院開業バンク」の運営 <https://www.iinkaigyobank.com/>